

張雪一奪冠，產業鏈上的小夥伴直接跟着「吃肉」：鴻昌科技直接20厘米漲停，鴻泉技術也大漲12%。以前沒人在意的家電配件商、車聯網「小弟」，一夜之間就成了市場追捧的硬科技概念股，這波聯動，不得不服。

還有人疑惑，浙江國資為啥要舍近求遠，去投一家重慶的企業？其實人家打得一手好算盤：浙江有智能控制、車聯網、汽車零部件的產業集群，張雪機車在重慶造整車，正好需要上遊配套，這筆投資，表面是幫張雪，實則是給浙江自己的產業鏈導流，你贏我贏，雙向奔赴，這不就是最聰明的共贏嗎？

回頭看張雪的路，也挺有意思。20年前，還是湖南鄉下19歲的小夥子，騎着車追節目組，對着鏡頭說「我想造中國人自己的頂級賽車」，那時候沒人當回事，覺得就是個遙不可及的夢。20年後，他真的做到了，用一台自研機車，讓杜卡迪、雅馬哈在賽道上吃灰。

現在的張雪，被資本追着跑，或許有點手足無措，但這恰恰是對他20年堅守的最好回報。浙江國資贏了，押對了人、串起了鏈；張雪贏了，圓了夢、揚了名；而最大的贏家，其實是「中國製造」這四個字。

說到底，這不是一個多麼宏大的故事，就是一個追夢人遇上了懂他的資本，一個有遠見的投資，盤活了一整條產業鏈。

或許這是「張雪們」最願意看到的「資本」的模樣，別在巔峰時才看到，更別在低谷時就轉身離開。太多像張雪一樣的實幹者，在啃硬骨頭的日子裏，缺的從來不是韌勁和本事，而是一份不看短期盈虧、願意陪他們熬下去的信任與底氣。浙江國資的聰明，從來不是「押中風口」的運氣，而是看透了硬科技的成長規律——它從來不是一蹴而就的爆發，而是日復一日的沉澱，是在無人問津時的托舉，是在困境迷茫時的撐腰。

試想，如果沒有這筆9000萬的「及時雨」，沒有這份「不干預、只賦能」的信任，或許就沒有葡萄牙赛道上的驚艷奪冠，沒有中國製造打破壟斷的高光時刻。「張雪們」要的從來不是資本的蜂擁而至，而是在低谷時，有人願意蹲下來看看他們手裏的技術，聽聽他們未完成的夢想；不是巔峰時的錦上添花，而是困境中的雪中送炭。

資本的價值，從來不是賺快錢、追熱點，而是成為實幹者的「底氣後盾」，成為硬科技的「成長沃土」。願更多資本能學着浙江國資的樣子，少一些急功近利的算計，多一些長期主義的堅守；少一些指手畫腳的干預，多一些尊重實幹的包容。讓更多「張雪們」不用在追夢路上孤軍奮戰，不用在低谷時暗自咬牙，讓每一份堅守都能被看見，每一份熱愛都能被托舉。



掃碼閱讀原文

