

在香港的慢與快

雖然香港的辦公室才剛剛成立，海扶科技與這座城市的淵源卻可追溯近二十年前。

2006年，肝移植鼻祖，香港大學的范上達院士便察覺到這項技術的潛力，他親赴重慶考察，主導將海扶刀™引入香港大學瑪麗醫院，後又帶領團隊發表了15篇高影響力的論文。這種來自香港頂尖醫療機構的鼎力支持和嚴謹驗證，成為了海扶刀™走向世界的堅實學術基石。然而，學術認可並未迅速轉化為市場突破，受限於醫保體系等壁壘，海扶科技在香港的市場普及率並不高。面對這種反差，王智彪表

現出了一種歷史維度的耐心。“汽車真正取代馬車，用了整整40年。”他打了一個比方，“海扶刀™從‘開刀’變成‘不開刀’，是顛覆性的。要突破幾百年形成的觀念和制度壁壘，註定是漫長的。”

原創推廣需要歷史的耐心，但戰略布局卻需搶佔先機。2025年，引進辦成為了關鍵變量。王智彪表示，從第一次接觸引進辦他就察覺到了不同，“引進辦的Maggie Lo、Bryan Peng等同事，他們來的時候體現出了一種合夥人心態，一點點幫我們梳理痛點、匹配政策。”王教授坦言，正是這種態度打動了

海扶科技的管理層，決定落地香港，並將香港打造為公司出海的橋頭堡、聯通全球資本的樞紐。在引進辦的牽引下，從雙方首次洽談到香港辦公室落成，僅用了八個月。這個速度超出了王智彪的預期，更讓他驚喜的是，引進辦在這八個月裏預先掃清了大量障礙，醫療行業首席高管帶着資料和海扶科技一起逐項梳理，從市場准入到醫保對接，事無巨細；資本市場方面，從牽線頂級保薦人、律師、會計師，到對接全球一流投資機構，引進辦也全程跟進。王智彪感慨：“沒有他們，哪能這麼快做成這麼多事。”

投資香港，投資於人

在王智彪看來，海扶科技來香港的目的不是切分存量的蛋糕，而是要創造增量價值。“香港從來都不缺好醫生和好醫院，但在大型醫療設備的原創研發上，還是很有需求的。”他指出，香港正全力建設國際創科中心，在大型醫療裝備領域，海扶科技恰好能填補關鍵空白。他希望公司的落地能為業界起到示範作用：不僅要在香港設立研發中心，更要帶動本地以及內地更多科學家、工程師投入香港創科事業，共同做大香港的創科生態。

對於在香港着重研發的板塊，王智彪透露，公司正在與本地高校接洽，將發展AI+超聲波無創醫療，利用AI技術，實現數字化解剖、數字化病理與數字化刀的結合，他特別提到，在AI輔助下，培養一名海扶刀™醫生的時間能從3年縮短至3個月。

“這不僅僅是效率的提升，更是醫療文明的普惠。”在王智彪看來，當高精尖技術不再難以掌握，才能真正走出象牙塔，惠及基層患者。

這種讓技術服務於生命、而非讓人去適應機器的理念，恰恰與國家“十五五”規劃中關於“投資於物和投資於人要緊密結合”的戰略思路不謀而合。“我們不止關注設備、基建這些‘物’，更關注‘人’的生命質量，海扶科技做的一切，本質上就是在‘投資於人’，呵護人的完整與尊嚴。”他堅定表示，海扶科技的發展契合這一國家戰略，而香港正是關鍵支點。他透露，海扶科技將借力香港的國際人才優勢，加速推進超聲腦機接口等前沿研究。2026年3月，一場匯聚全球頂尖專家的醫學盛會將在香港舉行，這既是技術的交流，更是“投資於人”的具體實踐。

採訪結束，王智彪望着窗外開闊的吐露港，波光粼粼，直通南海。他感嘆：“多開闊，看見海，就有一種看見希望的感覺。”王智彪所說的希望，根據時間的推移有着不同的定義。在三十年前，這份希望是一個大夫想讓自己的患者有尊嚴地活下去。而如今，這份希望已經變成了一家中國企業的宏願，那就是用中國原創技術，推動全球醫療治療范式的變革，讓全球患者都能少一些病痛，多一些尊嚴。從內陸腹地到香江之畔，如果說重慶的長江三峽是海扶科技積蓄力量的始發碼頭，那麼眼前的香港，便是他們通往全球的港口。水從三峽來，終於奔入海，海扶科技的“出海”之路，才剛剛揚帆。



掃碼閱讀原文